

październik 2012

Projekt „Uniwersytet Kompetencji”

1	pon	
2	wt	SZKOLENIE „Profesjonalna obsługa klienta” 12.00 – 14.30 SZKOLENIE „Trening umiejętności negocjacyjnych” 15.00 – 19.00
3	śr	SZKOLENIE „Personal branding” 14.00 – 16.30
4	czw	SZKOLENIE „Dokumenty aplikacyjne, kwestionariusze on-line” 15:00-19:00
5	pt	SZKOLENIE „Trening umiejętności negocjacyjnych” 10.00 – 14.00
6	so	TRENING } 9:00 – 15:00
7	nd	KREATYWNOŚCI } 9:00 – 15:00
8	pon	
9	wt	SZKOLENIE „Profesjonalna obsługa klienta” 10.00 – 12.30 SZKOLENIE „Personal branding” 14.00 – 16.30
10	śr	Konsultacje z doradcą zawodowym 11:00-15:00 SZKOLENIE „Dokumenty aplikacyjne, kwestionariusze on-line” 15:00-19:00
11	czw	SZKOLENIE „Profesjonalna obsługa klienta” 10.00-12.30 SZKOLENIE „Autoprezentacja w procesie rekrutacji” 16:00 – 20:00
12	pt	SZKOLENIE „Personal branding” 14.00 – 16.30
13	so	TRENING } 9:00 – 15:00
14	nd	INTERPERSONALNY } 9:00 – 15:00
15	pon	
16	wt	SZKOLENIE „Profesjonalna obsługa klienta” 11.00 – 13.30 SZKOLENIE „Trening umiejętności negocjacyjnych” 15.00 – 19.00
17	śr	Konsultacje z prawnikiem 10:00-13:00 SZKOLENIE „Personal branding” 14.00 – 16.30
18	czw	
19	pt	SZKOLENIE „Trening umiejętności negocjacyjnych” 10.00 -14.00 SZKOLENIE „Profesjonalna obsługa klienta” 15.00 – 17.30 SZKOLENIE „Pierwsza pomoc” 9:00 -15:00
20	sb	SZKOLENIE „Profesjonalna obsługa klienta” 10.00 – 12.30 SZKOLENIE „Trening umiejętności negocjacyjnych” 13.00-17.00 TRENING } 9:00 – 15:00 TRENING } 9:00 – 15:00
21	nd	ANTYSTRESOWY } 9:00 – 15:00 INTERPERSONALNY } 9:00 – 15:00
22	pon	SZKOLENIE „Personal branding” 14.00 – 16.30
23	wt	SPOTKANIE z PRACODAWCAMI pt.: „Praca i kariera w GOOGLE” 15.00 – 17.30
24	śr	Konsultacje z doradcą zawodowym 11:00-15:00 SZKOLENIE „Profesjonalna obsługa klienta” 10.00 – 12.30 SZKOLENIE „Trening umiejętności negocjacyjnych” 13.00 – 17.00
25	czw	SZKOLENIE „Autoprezentacja w procesie rekrutacji” 16:00 – 20:00
26	pt	SZKOLENIE „Personal branding” 14.00 – 16.30
27	so	
28	nd	
29	pon	SZKOLENIE „Profesjonalna obsługa klienta” 15.00 – 17.30
30	wt	SZKOLENIE „Trening umiejętności negocjacyjnych” 15.00-19.00
31	śr	

ZAPISY na szkolenia, treningi, konsultacje

www.uniwersytetkompetencji.uni.wroc.pl

Tel. (71) 375 71 32

BIURO PROJEKTU “UNIWERSYTET KOMPETENCJI”

Biuro Karier **POKÓJ NUMER 4**

ul. Szczytnicka 11



KAPITAŁ LUDZKI
NARODOWA STRATEGIA SPÓJNOŚCI



Uniwersytet
Wrocławski

UNIA EUROPEJSKA
EUROPEJSKI
FUNDUSZ SPOŁECZNY

